|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **部门** | **招聘职位** | **人数** | **职位条件** |
| 分支行营业部 | 会计科技部营业主管 | 2 | 1.5年以上银行相关工作经验，具有银行会计管理部门或会计主管工作经历者优先；2.金融、会计或经济类相关专业；3.熟悉国家有关会计、结算等法规，熟练掌握会计相关规章制度、操作规程；4.具有较强的组织管理、综合分析、协调沟通、政策把握能力；5.年龄30周岁以下。 |
| 营业部综合柜员 | 12 | 1.2年以上银行相关工作经验；2.金融、会计或经济类相关专业； 3.熟悉柜面业务管理规定，熟练掌握柜面业务操作和技能； 4.年龄28周岁以下。 |
| 分行风险管理部 | 授信审查岗 | 1 | 1.3年以上银行授信实务经验或评审经验；2.掌握相关风险管理理论和法规，熟悉相关业务制度与流程，对宏观经济、金融形势有专业见解；3.熟练掌握信贷审批相关知识技能和各种授信产品的风险特征、防控措施；4.坚持原则，具有良好的职业道德和敬业精神，工作认真负责，有较强的职业敏感性；5.有较强的综合分析、文字表达能力。 |
| 贷后管理岗 | 2 | 1.3年以上银行公司业务授信评审或贷后管理经验；2.熟悉国家金融法律、政策、法规及信贷业务相关规章制度，熟悉银行监管要求，具有资产保全、不良资产化解经验者优先；3.对授信客户的经营与财务状况具有较强的风险识别、判断和防控能力，具备良好的数据分析能力。 |
| 核保经理 | 1 | 1.1年以上信贷、法律或资金业务相关岗位工作经验，熟悉银行授信业务；2.能适应比较频繁的省内外出差核保工作；3.坚持原则，具有良好的职业道德和敬业精神，工作认真负责，有较强的职业敏感性。 |
| 小企业抵押事务员 | 1 | 1.1年及以上相关岗位工作经验，熟悉房地产等抵押事务、个人和小企业业务者优先；2.坚持原则，具有良好的职业道德和敬业精神，工作认真负责，有较强的职业敏感性。 |
| 分支行个人业务部门 | 产品经理 （网络金融） | 1 | 1.3年以上银行从业经验，且有1年以上相关岗位从业经验；2.在熟悉传统电子银行产品的基础上，对互联网金融有较多认知；3.具备网络金融项目的实操经验，如代收付、在线支付、批量拓客等；4.具备一定的营销拓展与产品分析能力。 |
| 支行个人业务部负责人 | 2 | 1.5年以上银行相关工作经验，熟悉个人及小企业贷款、财富管理等零售业务产品、服务及流程；2.具有较强的沟通协调能力和良好的客户维护、营销策划能力；3.具备一定的管理经验，具有较强的管理推动、培养队伍的能力； 4.具有较强的风险识别及控制能力；5.具有批量获客渠道、优质客户资源者优先。 |
| 资深理财经理 | 4 | 1.5年以上银行从业经验，且有3年以上相关岗位从业经验；2.具有丰富的理财客户资源及批量获客渠道；3.熟悉零售银行产品及流程，熟悉高端客户管理和金融理财知识；4.具有较强的沟通协调能力，良好的营销推动和组织策划能力，较好的市场开拓能力；5.持有AFP（CFP）、CPB、CFA证书者优先。 |
| 理财经理 | 4 | 1.3年以上投资理财类客户营销工作经验；2.具有较为丰富的零售理财客户资源；3.熟悉零售银行业务产品及流程，熟悉高端客户管理和金融理财知识；4.具有较强的沟通能力，专业分析能力及较好的市场开拓能力；5.持有AFP（CFP）证书者优先。 |
| 客户经理 （个贷） | 4 | 1.3年以上银行相关工作经验，熟悉个贷业务产品、服务及流程；2.具有较强的沟通协调能力和良好的客户维护、组织协调能力；3.具有较强的风险识别控制能力；4.业务资源丰富者优先。 |
| 客户经理 （小企业） | 2 | 1.3年以上银行小企业业务营销、授信业务工作经验；2.熟悉小企业业务，具有较强的市场开拓能力；3.具有较强的风险识别控制能力；4.业务资源丰富者优先。 |
| 分支行公司业务营销部门 | 营销部门负责人 | 若干 | 1.5年以上公司业务从业经验，精通银行公司、同业、国际业务的营销与管理； 2.具有较强的组织管理能力、业务拓展能力和风险识别、控制能力；3.业务资源丰富和团队组建能力较强者优先。 |
| 客户经理 | 若干 | 1.3年以上公司业务从业经验； 2.熟悉公司银行业务，有较强的市场开拓能力和良好的客户资源；3.业务资源丰富者优先。 |
| 分行大客户部 | 机构金融中心负责人 | 1 | 1.5年以上公司业务从业经验，精通银行公司、机构、同业、国际业务的营销与管理； 2.具有较强的组织管理能力、业务拓展能力和风险识别、控制能力；3.业务资源丰富、团队组建能力较强者及熟悉政府平台业务者优先。 |
| 机构金融中心客户经理 | 1 | 1.3年以上公司业务从业经验； 2.熟悉公司银行业务，有较强的市场开拓能力和良好的客户资源；3.熟悉政府平台业务者优先。 |